

Der schlanke Einstieg in den digitalen Verkaufsprozess

Mit GeNesys wird der gesamte Verkaufsprozess des An- und Verkaufs von Fahrzeugen klar strukturiert und optimiert.

Die digitale Verkaufsakte KT-DIVAS von KaiTech managt die Verkaufsdokumente und liefert jederzeit den aktuellen Status.

Durch die Verknüpfung der Lösungen erhöht sich der Nutzen der jeweiligen Systeme. Davon profitiert der Anwender.



DIE SITUATION

Innerhalb des gesamten An- und Verkaufsprozesses von Fahrzeugen müssen zahlreiche Freigabe- und Genehmigungsschritte erteilt werden. Parallel zum eigentlichen Verkaufsfreigabeprozess werden Dokumente in der Verkaufsakte benötigt. Viele Mitarbeiter aus den unterschiedlichsten Abteilungen benötigen dazu übersichtlich und schnell Informationen zum Stand des jeweiligen Verkaufsprozesses.

Ein einfaches Zuordnen der Belege und der direkte Aufruf der Verkaufsdokumente, inkl. anschließender revisionssicherer Archivierung, ist das Ziel.

Gesucht wird eine Lösung, die in kleinen Stufen eingeführt werden kann und ausbaubar ist. Sie muss sich problemlos in die bestehende IT-Landschaft einfügen.

DIE LÖSUNG

Die Autohaus Software GeNesys wird als führendes System für sämtliche Freigabe- und Genehmigungsschritte, Pflichtdokumente und benötigte Rechtevergaben eingesetzt. Als eigenständige Lösung wird KT-DIVAS, die digitale Verkaufsakte von KaiTech, als Herzstück in den Workflow der GeNesys Software integriert und interagiert nahtlos durch den Prozess.

KT-DIVAS liefert auf einen Blick Auskunft darüber, welche Dokumente in der Verkaufsakte vorhanden sind und welche feh-

len. Neue Dokumente werden einfach durch Drag&Drop oder auch vollautomatisch durch die SYNOP Lösung zum jeweiligen Verkaufsvorgang abgelegt.

VORTEIL: INVESTITIONSSICHERHEIT DURCH FLEXIBILITÄT

GeNesys ist modular aufgebaut, das Autohaus entscheidet individuell, in welchem Umfang GeNesys eingeführt werden soll. Eine Erweiterung und ein Ausbau ist jederzeit möglich, so dass hohe Investitionssicherheit gegeben ist. Die Integration von KT-DIVAS ermöglicht dabei die Anbindung an quasi jedes vorhandene Archivsystem. Das spart Kosten für einen Archivwechsel. Egal ob JobArchive, ELO, Easy oder Docuware, KT-DIVAS schafft Verbindungen.

Durch die Anbindung von Synop als Dokumentenerkennung werden zudem die Verkaufsakten getrennt und automatisch zugeordnet.

Die Autohaussoftware GeNesys ist ein modular aufgebautes Produkt der Achter Autohaus Software GmbH in Rödelsee und bietet für die Vertriebssteuerung die fünf Module Controlling, Reporting, Provision, Geschäftsprozesssteuerung und Bewertung. Mit dem geplanten Erweiterungsmodul Auktionsplattform wird das Angebot komplettiert und bildet so zukünftig die komplette Prozesskette im Vertrieb ab. KT-DIVAS, die digitale Verkaufsakte, ist eine Lösung der KaiTech IT-Systems GmbH und verfügt über umfangreiche Schnittstellen zu den gängigen Systemen im Autohaus.

ACHTER AUTOHAUS SOFTWARE GMBH

Die Achter Autohaus Software GmbH ist seit 2009 spezialisiert auf Vertriebscontrolling, Reporting und Verkäuferprovisionierung. 2018 erfolgte der Ausbau zu workflowgestütztem Geschäftsprozessmanagement. GeNesys unterstützt den Autohandel in der Transformation hin zur Digitalisierung der Prozesse.

www.autohaussoftware-genesys.de

GeNesys
Autohaus Software

KAITECH IT-SYSTEMS GMBH

Das Paderborner Unternehmen KaiTech ist spezialisiert auf Dokumentenmanagement-Lösungen für den Autohandelsbereich. Als Experte für die digitale Transformation von Unternehmensprozessen auf Basis der JobRouter® Digitalisierungsplattform konnte sich das Unternehmen in kürzester Zeit zu einem der größten JobRouter® Premiumpartner entwickeln.

www.kaitech.de

KaiTech
IT-Systems GmbH